

Муниципальное Бюджетное Общеобразовательное Учреждение  
«Средняя общеобразовательная школа №11»  
Артемовский городской округ

«Шаги в бизнес»

Студия танцев ИП Швед

- Выполнили учащиеся 7 Д класса: Валеева Виталина, Власова Дарья, Игнат Кирилл, Машенко Олеся.
- Куратор: М.Г. Виндеров, учитель истории и обществознания.



г. Артем  
2020 г.

# Описание проекта

- **Идея**

Открытие школы-студии современных танцев в г. Артем для предоставления услуг в сфере обучения танцевальному мастерству для желающих освоить современные танцевальные направления и поддерживать себя в отличной форме.

- **Цель**

Обучение целевой аудитории современным танцевальным направлениям

Окупаемость проекта, получение прибыли

# Деятельность

- Швед Алексей Евгеньевич начал свою карьеру с 23 лет
- Ведение такого вида бизнеса как школа танцев может стать не только ярким и интересным занятием на всю жизнь, но и полноценным коммерческим проектом, приносящим регулярный доход своему владельцу.
- В первую очередь необходимо выбрать, какие именно танцевальные классы будут преподаваться в вашей школе. При выборе танцевальных направлений следует уделить внимание современным танцам, уличным направлениям, а также социальным танцам.
- Лучше привлечь известных и талантливых преподавателей схожих направлений и позиционировать школу как профильную. Это, в свою очередь, позволит увеличить средний чек, так как узкая специализация предполагает получение более глубоких навыков.
- Репутация школы тесно связана с репутацией преподавателей, работающих в ней. Поэтому для того чтобы преподаватели внимательно относились к учащимся в группе и постоянно совершенствовали качество преподавания необходимо поддерживать здоровую конкуренцию в коллективе.

# Резюме

Организована танцевальная школа в городе Артем, где данный вид услуги еще недостаточно распространен. Залогом эффективности реализации проекта стали: конкурентоспособность в данном регионе, приемлемая стоимость предлагаемых услуг. Студия оказывает услуги для людей в здоровом и активном образе жизни, в хорошей физической форме и в отличном настроении.

Танцевальная студия выгодно отличается от существующих конкурентов демократическими ценами в совокупности с предложением танцевальных направлений, слабо представленных у других студий в данном регионе.

Показана высокая эффективность открытия такой танцевальной школы.

Инвестиционная привлекательность данного проекта для инвесторов прежде всего состоит в достаточно небольшом сроке окупаемости, что говорит о его надежности, а также в высокой рентабельности.

Кроме того, реализация проекта позволяет решить некоторые социальные вопросы: физическое здоровье нации, занятость детей.

# Государственная регистрация

- Регистрация ИП Швед А.Е. заняла 1 неделю, ее стоимость 1200 рублей (госпошлина), документы заверены у нотариуса.

Необходимые для работы документы:

- свидетельство о постановке на налоговый учет;
- свидетельство о гос. регистрации физ. лица;
- извещения страхователю из внебюджетных фондов;
- выписка из Единого государственного реестра индивидуальных предпринимателей (ЕГРИП);
- Печать (регистрация в Реестре печатей не обязательна)

# Выбор организационно-правовой формы

Основные характеристика ИП как организационно-правовой формы:

- Регистрируется только на одного человека;
- Регистрация производится по месту жительства;
- Наименьшие финансовые и временные затраты на регистрацию;
- Не требуется устав, уставный капитал, расчетный счет и печать не обязательны;
- Административная ответственность: ИП приравнен к должностному лицу и максимальный штраф - 50 000 рублей;
- ИП налог на профессиональный доход (**В 2019 году - 29354** рубля, независимо от дохода);
- ИП может распоряжаться средствами на расчетном счету как угодно;
- ИП нельзя продать или переоформить;
- ИП относительно просто ликвидируется;
- ИП отвечает по обязательствам всем своим имуществом даже после закрытия.

# Описание услуги

Танцевальная студия ставит перед собой цели удовлетворения как можно большего числа потребителей. Одни клиенты приходят, чтобы «размяться», другие - улучшить фигуру и физическое состояние организма, научиться красиво танцевать. В соответствии с потребностями посетителей, было принято решение о создании секций:

- Сальса- музыкальный жанр, включает много стилей и вариаций можно использовать для практически любой музыки латиноамериканского происхождения (к примеру, ча-ча-ча, болеро, мамбо).
- Детская хореография – хороводная пляска, первоначальное значение — искусство записи танца балетмейстером.
- Дэнсхолл–это уличный ямайский танец, который включает в себя множество социальных танцев. Изучение стиля начинается с его корней: базовые шаги, пришедшие к нам.
- Паппинг– стиль танца, основанный на сокращении мышц, создающий эффект резкого вздрагивания в теле танцора.
- Бачата-музыкальный стиль и танец Доминиканской Республики.
- Брейкданс–уличный танец, зрелищное направление, сочетающее в себе сложные акробатические движения и демонстрирующее превосходную физическую форму...
- *Hip-Hop* – музыкальный жанр, сочетающий рэп (ритмичный речитатив) с электронным битом,

# Конкуренты

- Муниципальные учреждения дополнительного образования

Стоимость при 2 занятиях в неделю 700 руб./мес.;

при 3 занятиях в неделю 1000 руб./мес.

- Студия «АртГрация»

Стоимость абонемента на 4 занятия 1560 руб.;

6 занятий 2290 руб.;

8 занятий 2990 руб.

# Ценовая политика

Ценовая политика танцевальной школы сформирована с учетом наличия конкурентов на местном рынке и объема планируемых издержек. Учитывая, что муниципальные учреждения дополнительного образования не влияют на ценовую политику студии, т.к. политика школ ориентирована на разные ценовые сегменты, а также на разные возрастные группы, то единственным конкурентом является студия «АртГрация», разовое занятие в которой стоит 420 руб., абонемент на 8 занятий – 2 990 руб.

Чтобы завоевать свой сегмент рынка и уменьшить шансы конкурентов на проникновение на данный рынок, было принято решение установить цены ниже конкурентных. Таким образом, стоимость 1 посещения - 380 руб., абонемент на 8 занятий – 2 400 руб.

Также с целью удержания клиентов введена гибкая система скидок, подарочных карт на бесплатные занятия и пр.



## Расходная часть проекта

Огромных вложений данный вид малого бизнеса не требует. Основные расходы приходятся на аренду помещения и заработную плату сотрудникам. Единовременные расходы на ремонт и рекламу студии. Не стоит упускать из внимания также проценты по банковскому кредиту. В таблицах приведены подробные перечни расходов прединвестиционного периода и первого года реализации проекта.



# Затраты на рекламу

Перед открытием школы танцев проведена тщательно спланированная маркетинговая кампания.

Выделено 3 основных направления:

1. Создание сайта.
2. Разработка и печать листовок, объявлений.
3. Заключение договоров с магазинами о проведении совместной акции: при покупке отдельного товара предоставляется возможность бесплатного посещения танцевальной школы.

Таким образом, предварительный объем затрат на рекламу составит:

Наименование	Стоимость, руб.
Создание сайта	30 000
Разработка, печать и распространение рекламных листовок и объявлений	40 000



## Доходная часть проекта

Доходная часть проекта рассчитывается усреднено, исходя из среднего количества обучающихся в группах – 10 человек, а также предположения, что клиенты приобретают абонементы на 8 занятий. Такие абонементы предоставляют право посещения любых занятий в студии в соответствии с расписанием и действуют в течение 30 дней. Исходя из нижеприведенных расчетов, годовой доход танцевальной студии составит 3 686 400 руб.



# Организация сбыта

Основную массу потребителей танцевальной школы составляют женщины от 18 до 40 лет, студентки и «офисные» сотрудницы. Учитывая преимущественно дневной характер занятости данной группы населения, большая часть занятий проходит вечером в будние дни и днем в выходные. Планируемая заполняемость групп: 6 – 10 человек. Дневные часы заполняются индивидуальными занятиями, приносящими предположительно 5 – 7 % всего оборота.

Таким образом, занятия в будние дни организованы в 2 смены:

1. Утренняя (10:00 – 13:00)

С утра ходить на занятия есть возможность у школьников, обучающихся во вторую смену и домохозяек. Для школьников, обучающихся в первую смену, также поставлены занятия в 15:00.

2. Вечерняя (17:00 – 22:00)

С 17:00 мы ждем клиентов, имеющих возможность посещать занятия только после работы (учебы).

# Стоимость оказания услуги

Стоимость 1 занятия	380 руб.
Стоимость 1 занятия в детской группе	350 руб.
Стоимость абонемента* на 4 занятия	1 400 руб.
Стоимость абонемента на 6 занятий	2 100 руб.
Стоимость абонемента на 8 занятий	2 400 руб.
Индивидуальные занятия с тренером	850 руб./час
Постановка свадебного танца	1 100 руб./час

\*абонемент предоставляет право посещения любых занятий в студии и действует в течение 30 дней

## Расчет дохода

день недели	кол-во занятий	кол-во чел. в группе	общее кол-во человек	Выручка за одно занятие	Выручка за день
понедельник	5	8	40	2400	12000
вторник	5	8	40	2400	12000
среда	5	8	40	2400	12000
четверг	4	8	32	2400	9600
пятница	5	8	40	2400	12000
суббота	4	8	32	2400	9600
воскресенье	4	8	32	2400	9600
Выручка за неделю	32				76800
Выручка за месяц					307200
Выручка за год					3686400

*Благодарим за внимание!*